

حل أسئلة امتحان مادة حساب التكلفة و التسويق عام ٢٠١١

٣/ درجات

السؤال الأول: عرف ثلاث فقط من العبارات الآتية

الإشراف - السوق - المنفعة الحيازية - السلع الإنتاجية

الإشراف:

متابعة الأفراد المكلفين بمهام معينة وذلك للتحقق من النتائج الفعلية عند تنفيذ العمل أو بعد التنفيذ مباشرة.

السوق:

هو المكان الذي تجتمع في العرض و الطلب لسلعة ما أو مجموعة من السلع أو مجموعة من الأفراد لديهم الرغبة في شراء سلعة معينة أو مجموعة من السلع و تتوفر لديهم القدرة الشرائية اللازمة للقيام بالشراء وذلك في منطقة جغرافية معينة و في فترة زمنية معينة.

المنفعة الحيازية:

هي عملية نقل ملكية السلع من المنتج لها إلى المستهلك النهائي أو المشتري لها.

السلع الإنتاجية:

هي السلع التي تشتري لاستخدامها في إنتاج سلع استهلاكية أو سلع إنتاجية أخرى كالمواد الخام ، زيوت التشحيم، و أدوات الإصلاح.

السؤال الثاني: اجب بكلمة صح أو غلط عن العبارات الآتية ٢/ درجة

١ - تخضع التكاليف الثابتة لرقابة المستويات العليا من الإدارة فقط. صح

٢ - تعد أجور عاملات النظافة في مصنع الخياطة أجور مباشرة. غلط

٣ - تستخدم طريقة الأجر الزمني إذا كانت وحدات الإنتاج نمطية/ متماثلة / غلط

٤ - يعتمد الأساس (التقسيم) الجغرافي في تنظيم النشاط التسويقي على المناطق البيعية. صح

حل السؤال الثالث: انقل العبارات الآتية إلى ورقة الإجابة واملأ الفراغات بالإجابة المناسبة ٢/ درجة

١- تشمل التكاليف الغير مباشرة العناصر التالية:

أ - تكلفة المواد الغير مباشرة ب-الأجور الغير مباشرة ج- المصروفات الغير مباشرة.

٢- تتم عملية تنفيذ الشراء من قبل إدارة المشتريات وفق الأنظمة التالية:

أ- الشراء المباشر. ب- الشراء بالعقد المباشر. ج- الشراء بطريقة المناقصة.

٣- تقسم السلع على أساس عمرها الزمني إلى:

أ- السلع المعمرة. ب- السلع غير المعمرة.

حل السؤال الرابع: صل بين عبارات العمود الأول وما يناسبها من عبارات العمود الثاني / درجتان و نصف/

العمود الأول	العمود الثاني
أ- تصنف مواد التنظيف في المصنع	٢- مواد غير مباشرة
ب- يعد القطن في صناعة الغزل	١- مواد مباشرة
ج- تعتبر الأدوات الموسيقية	٤- سلع خاصة
د- تعد المعلبات و الخبز و السكر	٦- سلع استقرابية (سهلة المنال)
هـ- يعد الأثاث و المفروشات	٥- سلع معمرة

حل السؤال الخامس: / ٥ / درجات
اجب عن اثنين فقط من الأسئلة التالية: (درجتان و نصف لكل سؤال)

١ - عدد سمات نظام الحوافز الناجح؟

يجب أن يكون سهل الفهم بالنسبة للعمال.
يجب أن تكون المعدلات عادلة.
يجب أن تتوفر الضمان الكافي لجودة الإنتاج.
يجب أن يكون هناك حد أدنى للأجور كما يجب أن يتم دفع أجور عن طريق الإجازات.
يجب أن يوفر النظام عملاً كافياً لضمان استخدام الوقت المتاح للعمال.

٢ - عدد واجبات أمين / المخزن / المستودع / خمسة فقط / ؟

- ١ - الاحتفاظ بالسجلات الخاصة باستلام المواد و صرفها و إمساك بطاقة خاصة لكل مادة و تصنيفها وفق الأسس التي يحددها محاسب المواد.
- ٢ - تخزين المواد ذات الطبيعة الخاصة أو الخطرة أو سريعة الاشتعال في الأماكن المناسبة.
- ٣ - المحافظة على المواد من السرقة و التلف و ترتيبها بشكل يسهل أعمال التسليم و الاستلام.
- ٤ - مراعاة تقادم المواد عند صرف المواد من المستودع.
- ٥ - مراقبة العمال و المستخدمين الذين يعملون تحت إشرافه في المستودع و له الحق في التفتيش عليهم.

٣ - عدد الأسباب التي تجعل من تقدير المبيعات عن الفترة المستقبلية أمراً هاماً؟

يعتبر الأساس الأول للتخطيط لدرجة النشاط الإداري في المشروع مثل خطط الإنتاج و التسويق و التمويل و الشراء و التخزين و القوى العاملة.
يساعد المشروع بتقدير رقم الربح خلال فترة زمنية معينة على أساس حجم و رقم مبيعات هذه الفترة المقبلة.
يعتبر الأساس عند اتخاذ القرارات التسويقية في مجالات التسعير و الإعلان و الترويج و التوزيع.
الاستعانة به عند تحديد تكلفة التسويق و توزيع نفقاتها على أساس القدرة المالية التي يمكن أن تتاح من خلال تقدير المشروع لكمية و قيمة المبيعات المقبلة.
يعتبر أساساً للمراقبة على الأنشطة الإدارية في المشروع.

حل السؤال السادس: **اجب عن احد السؤالين الآتيين / درجتان و نصف /**

١ - تحدث عن توزيع السكان وفق حجم الأسرة؟

أن أسلوب المعيشة يتأثر عند الأسرة بعدد أفرادها فكلما زاد عدد الأفراد مع ثبات الدخل أو زيادته بعدل أقل من الزيادة في عدد أفرادها نجم عن ذلك هبوط في مستوى الريشة و العكس صحيح و نلاحظ ذلك في الأسرة الصغيرة فهي تميل بصفة عامة نحو الرفاهية و زيادة نسبة المتعلمين و توفر الرعاية الصحية و العكس صحيح في الأسرة الكبيرة.

٢ - تحدث عن طريقة البيع الشخصي عن طريق الطواف بمنازل المستهلكين مع ذكر عيوب و ميزات هذه الطريقة؟

في هذه الطريقة يقوم رجال البيع التابعين للمنتج بالطواف بمنازل المستهلكين أو مكاتب المشترين الصناعيين لإقناعهم و حثهم على الشراء ويتم ذلك في حالة السلع المنزلية الخفيفة.
ميزانها:
الاتصال المباشر بين المنتج و المستهلكين النهائيين المرتقبين.

إتمام عملية البيع في الوقت نفسه الذي تتم فيه المقابلة بين البائع و المستهلك.
سهولة التعرف مباشرة على احتياجات و أذواق و رغبات المستهلكين و آرائهم و انتقاداتهم في السلع المعنية أولاً بأول.

عيوبها:

تحتاج إلى وقت طويل.

تحتاج إلى رجال بيع على درجة عالية من المهارة و الكفاءة العالية.
تتطلب تكاليف مرتفعة متمثلة في رواتب و مكافآت رجال البيع و تدريبهم و الإشراف عليهم.

حل السؤال السابع: حل المسألة الآتية / ٣/ درجات

فيما يأتي العمليات التي تمت على إحدى المواد في مستودع إحدى الشركات الصناعية خلال شهر أيلول ٢٠٠٩
في ٩/١ كان الرصيد في المستودع / ١٠٠٠ / وحدة بسعر الوحدة / ١٢ / ل.س
في ٩/٣ ورد إلى المستودع / ٣٠٠ / وحدة بسعر الوحدة / ١٤ / ل.س
في ٩/١٥ تم صرف / ٥٠٠ / وحدة إلى أقسام الإنتاج
في ٩/٢٠ ورد إلى المستودع / ٢٠٠ / وحدة بسعر الوحدة / ١١ / ل.س
في ٩/٣٠ تم صرف / ٦٠٠ / وحدة إلى أقسام الإنتاج
والمطلوب: تصوير بطاقة مراقبة المخزون وفقاً لطريقة الوارد أخيراً صادر أولاً

تصوير بطاقة المخزون وفق طريقة الوارد أخيراً صادر أولاً

الرصيد			الصادرات			الإدخالات			التاريخ	المستند
رصيد	سعر	كمية	رصيد	سعر	كمية	رصيد	سعر	كمية		
١٢٠٠٠	١٢	١٠٠٠							٩/١	رصيد
١٢٠٠٠	١٢	١٠٠٠				٤٢٠٠	١٤	٣٠٠	٩/٣	ضبط استلام
٤٢٠٠	١٤	٣٠٠								
٩٦٠٠	١٢	٨٠٠	٤٢٠٠	١٤	٣٠٠				٩/١٥	إذن صرف
			٢٤٠٠	١٢	٢٠٠					
٩٦٠٠	١٢	٨٠٠				٢٢٠٠	١١	٢٠٠	٩/٢٠	ضبط استلام
٢٢٠٠	١١	٢٠٠								
٤٨٠٠	١٢	٤٠٠	٢٢٠٠	١١	٢٠٠				٩/٣٠	إذن صرف
			٤٨٠٠	١٢	٤٠٠					